

Årsredovisning

vopu 

2022

Vopy är ett svenskt fintech-bolag med målsättningen bli ledande på inbäddade investeringsprodukter.

B2B2C - Vi når slutanvändaren genom och med våra kunder där våra kunder bidrar med ett etablerat varumärke och ett stort kundunderlag.

Bolagets molnbaserade plug-and-play-lösning innebär att banker, fintechbolag och telekombolag via API eller så kallad "White label" kan erbjuda nytänkande investeringsprodukter till sina kunder.

Genom att använda Vopys finansiella tjänster kan kunderna uppnå viktiga konkurrensfördelar samt expandera sitt erbjudande till nya målgrupper.

Ambitionen är att erbjuda banbrytande och inkluderande investeringsprodukter för enkel implementering där Vopy tillsammans med sina kunder bidrar till att öka det finansiella valfriheten och välbefindandet för hundratals miljoner människor världen över.

Finansiella mål

- 3,5 M SEK i intäkter 2023, 75 M SEK 2024
- En långsiktig bruttomarginal om +70% över tid
- Återkommande intäkter om 75% av totala intäkterna

Långsiktiga operativa mål

- Bli ledande inom inkluderande investeringslösningar
- Bidra till ökat individuellt välbefindande genom inkluderande investeringslösningar
- Uppnå stark nationell närvaro via våra kunders marknadsposition

1 064 Tkr

Nettoomsättning

-52 081 Tkr

Årets resultat

92,4 %

Soliditet

Summering koncernen 1 januari - 31 december 2021

- Nettoomsättningen uppgick under året till 1 064 Tkr (313 Tkr)
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -52 061 Tkr (-48 439 Tkr).
- Årets resultat uppgick till -52 081 Tkr (-50 692 Tkr).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -25 426 Tkr (-16 029 Tkr).
- Årets kassaflöde uppgick till -13 579 Tkr (18 105 Tkr).

Ny inriktning med tydligare erbjudanden

Sedan sommaren 2022 har vi utvärderat och kravställt varje komponent i vårt erbjudande. Vi har flyttat fokus från kundnytta till verklig nytta för slutanvändare. Vi arbetar fortsatt i en B2B2C modell, där våra kunder blir mer av en distributionskanal och där deras kunder (våra slutanvändare) får den verkliga huvudrollen. Kan vi inte leverera något som slutanvändaren är beredd att betala för kanske vi ska låta bli? Om vi inte förstår exakt vilket problem vi löser för användaren kanske vår lösning inte gör jobbet? För oavsett hur stora våra kunder är, oavsett hur väletablerat deras varumärke är, är det alltid slutanvändarens köpvilja som kommer driva vår och våra kunders framgång.

Mjukvara och nyckelfärdiga investeringstjänster

Vopy är en mjukvaruleverantör inom fintech med fokus på krediter, internationella överföringar och investeringslösningar. Med hjälp av vår molnbaserade plattform kan våra kunder i sin tur erbjuda finansiella tjänster till sina kunder under sitt eget varumärke. Detta kan ske antingen via API kopplingar till kunden befintliga appar, eller via en färdig "white-label" app levererad av Vopy.

Genom våra B2B2C-lösningar når vi slutanvändaren genom våra kunder, dessa kan i sin tur öka kundupplevelsen samt skapa nya intäktströmmar från både nya och befintliga kunder.

Baserat på vår kvalificerade transaktionsplattform har vi ett komplett erbjudande av tjänster såsom krediter, internationella överföringar i realtid, valutakonton samt fondsparande i våra egna AI-drivna fonder.

Framtid med potential

Vi möter ett stort intresse från både befintliga och tilltänkta kunder. Våra användarintervjuer indikerar samma sak - vi är övertygade om att vi har ett mycket starkt erbjudande. Förändringen i vårt utbud samt tydligare fokus i verksamheten har bidragit till att skapa betydligt högre motivation i vårt team. Nu kan vi göra en tydlig och positiv skillnad för slutanvändaren.

2023 handlar om att starta upp pågående installationer, göra utvärderingar och sedan öka volymen. Under 2024 ser vi kraftigt ökade intäkter till följd av att våra kunder släpper på tjänsterna till fler av sina kunder. Samtidigt tror vi att AI-fonderna börjar ge tydligt avtryck på intäkterna under senare delen av 2024.

Sven Hattenhauer
VD, Vopy AB

"Vi har utvärderat, utvecklat och förbättrat. Vårt erbjudande är nu tydligare och mer attraktivt för våra kunder - med betydligt högre intjäningspotential än tidigare."

Från bred och allmän till tydlig och fokuserad

Efter 12 månaders arbete att få till stånd en hållbar regulatorisk leverans med olika bankpartners, var vi under hösten 2022 redo att leverera. Samtidigt stod det klart att våra kunder inte alltid hade samma uppfattning som vi om vad som skulle levereras till slutkund samt hur tjänsterna skulle förpackas för optimal acceptans.

Våra kunders ambition att bredda sitt erbjudande och öka sin kundlojalitet är drivande för våra leveranser. Vi konstaterar dock att det konkreta erbjudandet till slutanvändaren sällan blir unikt och sällan blir tillräckligt konkurrenskraftigt. Orsakerna till denna situation är flera och ofta utanför vår kontroll.

Vår kunders största tillgång är ofta deras varumärke. Men varumärket och den stora kundbasen räcker inte för att konkurrera med aggressiva erbjudanden från neobankerna som aktivt köper marknadsandelar. Risken för utebliven användarvolym upplevdes av oss som oacceptabelt stor.

Vår slutsats blev att tidigare affärsmodell och erbjudande sannolikt inte skulle kunna konkurrera samt leverera de intäkter vi tidigare bedömt som möjliga - vare sig på kort eller lång sikt.

Tuffa och nödvändiga åtgärder

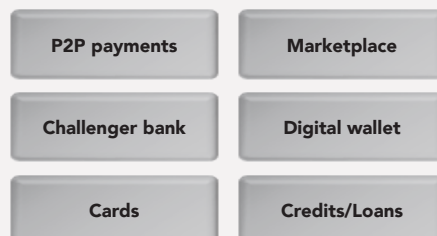
Med nya insikter påbörjade Vopy en process där vi vågade ifrågasätta i princip allt vi gjorde - i syfte att skapa erbjudanden som markant kan förbättra tillvaron för våra slutanvändare. Vi fokuserade helt på det värde vi kunde tillföra användaren då endast nöjda slutanvändare kan garantera långsiktig succé för Vopy.

Samtidigt ökade vi takten i de kostnadsminskningar som inleddes i maj 2022, vilket innebar friställande och kraftigt minskad personalstyrka baserat på de nya behov som uppstod.

Vi erhöll våra första intäkter under 2022 och startar nu pilotprojekt med utvalda kunder under hösten 2023. Därmed krävs fortsatt kostnadskontroll. Vi är stolta över att kunna leverera trots knappa resurser och motivationen i vårt numera lilla team är mycket hög.

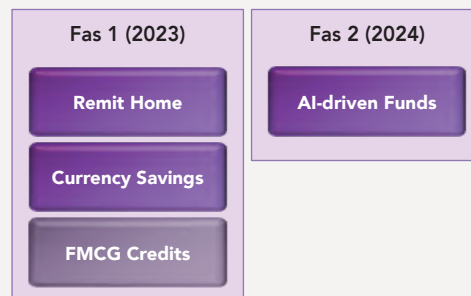
Svag i konkurrens, lägre marginaler

Tidigare utbud med många komponenter där slutanvändaren upplevde få fördelar



Stark i konkurrens, högre marginaler

Nytt utbud som har en positiv och avgörande inverkan på våra användares vardag



“Vår slutsats blev att tidigare affärsmodell och erbjudande sannolikt inte skulle kunna konkurrera samt leverera de intäkter vi tidigare bedömt som möjliga - vare sig på kort eller lång sikt.”

Väl positionerade på en växande marknad

Under våren 2023 landade vi i följande slutsatser och åtgärder:

- Vi fokuserar främst på banker/fintech i tillväxtländer, i första fasen Indien, Pakistan, Bangladesh samt Filippinerna. Här finns behov som vår tekniska miljö kan lösa på ett konkurrenskraftigt sätt, här har vi en upparbetad kontaktyta mot nyckelkunder.
- Våra produkter ska hjälpa slutanvändaren att förbättra sin finansiella situation samt bättre kunna öka sitt finansiella västånd.
- Vi vill bidra till inkludering, till att ge många fler möjlighet att skapa finansiell trygghet - därmed vänder vi oss inte bara till en begränsad elit utan till de stora massorna.
- Vi ska fortsatt arbeta med B2B2C, dvs nå slutanvändaren via kunder med stort eget kundantal. Praktiska skäl talar för att vi initialt arbetar med banker och fintechs, framöver kan även telekombolag bli aktuella.

Vi har sedan tidigare ett samarbete med Antworks i Indien där vi skapar kreditlösningar åt marknaden för snabbrikliga konsumentvaror. Leverantörerna kan erbjuda sina butikskunder krediter, butikerna kan därmed öka sina inköp och möta efterfrågan bättre. Butiksägarna blir inkluderade i banksystemet samt får en förbättrad finansiell situation, leverantörerna ökar sin försäljning och minskar sitt svinn.

Denna lösning finns kvar och bearbetas aktivt av oss, därutöver har vi tagit fram tre andra produkter som samtliga efterfrågas av både banker och dess kunder i våra olika marknader. Mer om dessa kan du läsa på följande sidor.

Konkurrenssituationen är gynnsam i det korta perspektivet, där det finns ett "öppet fönster" för Vopy att agera inom. I takt med att BNP/capita ökar, så ökar även andelen människor som intresserar sig för sparande och investeringar.

En volymbaserad affärsmodell

Vopys affärsmodell bygger på kapitalvolymen mer än transaktionsvolymen. Vi debiterar våra kunder baserat på hanterat kapital där debiteringsnivån varierar med olika tjänster.

Våra kunder erhåller intäkter från växlingsavgifter samt ett påslag på våra priser. Därutöver sker en viss intäktsdelning där vi ger våra kunder en kickback från vår totala bruttomarginal.

Våra produktområden ger löpande intäkter enligt nedan.

Remit Home

Transaktionsavgifter vid kortbetalning och direkt banköverföring, dessutom en del av bankens växlingsmarginal.

Currency Savings

Uppläggningsavgifter vid nya konton samt en årlig kontoavgift i procent av kontots saldo (debiteras månadsvis). Även här erhåller vi en del av bankens växlingsmarginal.

Fund Investments

Årlig förvaltningsavgift i procent av förvaltad kapital samt viss performance fee när överavkastning inträffar.

Nya kundprojekt kräver normalt 3-6 månaders inledande arbete varför vi debiterar våra kunder en startavgift på upp till 50 000€. Tjänster som helpdesk och customer success debiteras varje kund enligt en fast månadskostnad som beräknas på förväntad belastning.

Vopy med huvudkontor i Stockholm, grundades i Oslo 2017. Vopy har även kontor i Norge med partners avseende utveckling och försäljning i Kanada, Indien och Pakistan.

Vopy, som idag sysselsätter ca 10 personer inklusive konsulter, planerar för en kraftig tillväxt under kommande år där en ökning av kostnadsmassan ska balanseras mot tillväxt i syfte att nå positivt kassaflöde under våren 2024.

Vopys kunder är banker och fintech bolag främst i tillväxtländer, våra slutanvändare är deras kunder. Leveransen består av en app samt bakomliggande teknik, transaktionsmotor och regulatorisk efterlevnad (inom Europa), allt förpackat i kundens färg och form, sk White label.

Fokus är på enkelt handhavande där vi vill skapa engagerade och kunniga användare som ökar sitt investeringskapital över tid.

Möt Asif i Pakistan

Han har ett bra liv, sparar pengar och arbetar hårt för att försörja sin familj, han är en del av landets snabbt växande medelklass.

Asif är orolig för sina besparingar

Den lokala valutan minskar i värde varje dag, Asif söker därför nya vägar att spara och investera för att förbättra sin finansiella situation.

Asif har begränsad erfarenhet av investeringar

Han vill investera i aktier och bli rik på Amazon, Tesla och liknande, men har begränsad kunskap om risk/reward samt hur att investera.

Asif är förbjuden att investera utomlands

Lokala valutarestriktioner förhindrar honom från att investera utomlands, spara i andra valutor eller öppna bankkonto utomlands.

Asif sitter fast, han har ett problem och han är inte ensam

De flesta tillväxtländer har olika valutarestriktioner i syfte att förhindra utflöde av vad som ofta är en svag inhemsk valuta. För miljarder invånare blir det därmed mycket svårt att investera utomlands eller spara i andra starkare valutor.

Med drygt 1 av världens 1,6 miljarder digitala plånböcker i tillväxtländer är Vopys marknad mogen när det gäller digitala finansiella tjänster. Marknaden är väl förberedd för appar som erbjuder sparande och internationella investeringar.



Vopy ger en marknad på 2,5 miljarder människor i tillväxtländer, möjlighet att spara och investera i internationella fonder samt utländska valutor. Vi strävar efter enkla och smidiga användarupplevelser där vi tillsammans med etablerade banker och fintech bolag, etablerar transaktionermodeller som harmoniserar med lokala valutarestriktioner. Våra användare får nya möjligheter att stärka sin finansiella ställning, våra kunder får kraftfulla verktyg att konkurrera med och centralbankerna ser fördelar i ett ökat välstånd utan att valutaexporten påverkas.

Produktområden



Remit Home

Ger invånare från tillväxtländer som jobbar utomlands ett prisvärt och smidigt sätt att skicka hem pengar till familj och släkt

- Enkel insättning via betalkort eller banköverföring.
- Låga kostnader och full pris-transparens.
- Överföringen finns på mottagarens konto efter några sekunder.
- Avsändaren kan skicka pengar i en trygg miljö levererad av en etablerad bank dvs vår kund.
- Stöd för globala kortbetalningar, avsändaren kan finnas i valfritt land.



Currency Savings

Ger invånare i tillväxtländer möjlighet att spara pengar i starka valutor som EUR, USD eller GBP - i harmoni med lokala valutarestriktioner

- Spara i starka utländska valutor utan att exportera pengar ur landet.
- Spara med ett klick i din bankapp direkt från t ex Pakistan eller Indien.
- Växla tillbaka till lokal valuta när som helst.



AI-Funds

Ger invånare i tillväxtländer tillgång till internationella aktiefonder - i harmoni med lokala valutarestriktioner

- Förtroendet för lokala värdepapper är vanligen lågt varför internationella värdepapper är efterfrågade.
- Vopys AI-baserade fonder är en trygg investering med automatisk "downside protection".
- Fonden arbetar 100% autonomt med mycket hög precision, köpbeslut och exekvering görs av AI-motorn.
- Resultatet är låga driftskostnader samt optimal avkastning till rimlig risk.

Det här är Vopy

Vopy är en helhetsleverantör med en molnbaserad plug-and-play-lösning av finansiella tjänster. Vopys betalplattform innebär att banker och fintechbolag via API eller sk "white label" kan erbjuda överföringar, sparprodukter samt fondinvesteringar till sina kunder.

Genom att använda Vopys finansiella tjänster kan Vopys kunder uppnå konkurrensfördelar samt betjäna nya marknader med högmarginal produkter. Vopys ambition är att erbjuda banbrytande embedded finance-lösningar. Tillsammans med våra kunder bidrar vi till att öka den finansiella valfriheten och välbefindandet för hundratals miljoner människor världen över.

Global marknad med potential

Parallellt som de nordiska länderna med Sverige i bräschen närmar sig ett kontantlöst samhälle, saknar ca 2,5 miljarder människor idag bankkonton och tillgång till pålitliga alternativ för att kunna spara och investera. Detta är en population som normalt har jobb, bostad och ett rimligt välbefindande, men som inte har tillgång till det internationella finansiella systemet och därmed en rad finansiella tjänster. En stor del av dem återfinns i Sydostasien, Sydamerika och Afrika. Men även i Östeuropa och tidigare Sovjetstater uppskattas var tredje invånare stå utanför det finansiella systemet¹.

Tre av fyra invånare i tillväxtländer äger en mobil. Tillväxtländer tenderar att anamma ny teknik snabbare och i större utsträckning än västerländska marknader. Av världens ca 1,6 miljarder digitala plånböcker återfinns drygt 1 miljard i tillväxtländer².

I de tillväxtländer vi vänder oss till är marknadens förtroende för lokala börser och aktier ofta lågt. Samtidigt råder olika grader av valutarestriktioner där centralbankerna önskar minimera valutautflödet med förbud och kontroll av olika slag. Efterfrågan på alternativa investeringar är hög medan tillgången är obefintlig, vilket gagnar Vopys erbjudande.

Genom Vopys B2B2C-erbjudande kan banker och finansiella aktörer erbjuda sina kunder attraktiva spar- och investeringsprodukter som är i harmoni med lokala valutarestriktioner.

En teknisk och regulatorisk helhetslösning av finansiella tjänster som stärker kundernas konkurrenskraft

Vopys primära målgrupp är banker och fintech bolag främst i tillväxtländer - bolag med starka varumärken och en stor befintlig kundstock.

Vopys plattform utgör den tekniska grunden för våra produkter och kan hantera en stor mängd komplexa transaktioner snabbare, säkrare och till lägre kostnad än traditionella lösningar. Vopys app erbjuder lösningar som markant bidrar till ökad konkurrenskraft och nya intäktsmöjligheter för våra kunder.

Back-end fintech/BaaS platform



Reporting
Compliance

Transactions
Currencies
Settlements

Fund assets
stream

AI Engine by Niuton

Investment
selection,
decision,
execution,
and evaluation

User app

Remit
Home

Currency
Savings

Fund
investments

Onboarding/
KYC

1) Källa: Merchant Machine, 2021
2) Källa: GSMA

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Vopy AB (publ), organisationsnummer 559211-2600 avger följande årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2022.

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK. Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i hela kronor (kr). Uppgifter inom parentes avser föregående år.

Information om verksamheten

Vopy är en helhetsleverantör av en molnbaserad plug-and-play-lösning av finansiella tjänster. Vopys betalplattform innebär att banker och fintechbolag via API eller sk "white label" kan erbjuda överföringar, sparprodukter samt fondinvesteringar till sina kunder. Genom att använda Vopys finansiella tjänster kan Vopys kunder uppnå konkurrensfördelar samt betjäna nya marknader med högmarginal produkter. Vopys ambition är att erbjuda banbrytande embedded finance-lösningar och tillsammans med våra kunder bidra till att öka den finansiella valfriheten och välbefindandet för hundratals miljoner människor världen över.

Vopy grundades i Oslo 2017. Bolaget sysselsätter knappt 10 personer, huvudkontoret finns i Stockholm, med dotterbolag i Norge samt närvaro i Kanada, Indien och Pakistan.

Väsentliga händelser 2022

- April 2022 – Vopy tecknar avtal med en ledande europeisk mobiloperatör med mer än 20 miljoner kunder om att leverera en lösning för korta konsumentkrediter.
- Maj 2022 – Vopy påbörjar nyemission om 20 MSEK för att finansiera verksamheten – med fokus på marknadsintroduktion och uppskalning av antal användare. Den nu pågående emissionen är 100% garanterad och säkrar bolagets finansiering under 2022.
- Juni 2022 – Ovanstående emission avbröts då det framkommit att den kund som höstens prognoser byggde på, själv inte var leveransklara till sina kunder. En förväntad försening om minst 1 år gjorde att förutsättningarna för emissionen inte längre fanns.
- September 2022 – Vopy erhåller bryggån om 8,25 MSEK vilket senare ska kvittas in i kommande emission.
- Oktober 2022 – Vopy påbörjar emission om 25 MSEK till en värdering 70% lägre än föregående emission.

- Oktober 2022 – Vid en extra bolagsstämma valdes Johan Lund in i styrelsen samtidigt som Hellen Wohlin Lidgard entledigades med anledning av andra engagemang.
- Oktober 2022 – Vopy erhåller 4,1 MSEK i utvecklingsbidrag
- December 2022 – Vopys VD Joakim Forsell avgår efter en tids sjukdom, tidigare styrelseordförande Sven Hattenhauer utnämns till ny VD. Johan Lund tillträder samtidigt som styrelseordförande.
- December 2022 – Bolagets personalstyrka minskar kraftigt av kostnadsskäl, bl a lämnar bolagets COO Joakim Kedbrandt bolaget.
- Därutöver har bolaget under 2022 emitterat aktier till ett totalt värde av 21 171 787 kr.
- Under föregående år gjordes en intern omorganisation mellan bolagets legala enheter. Som en följd av dessa förändringar har nedskrivningar gjorts i moderbolaget.

Väsentliga händelser efter årets slut (not 13)

- Februari 2023 - Vopy tecknar strategiskt avtal med Antworks Money Group i syfte att etablera en embedded finance plattform för den indiska marknaden.
- Februari 2023 - Vopy erhöll 12,3 MSEK som resultat av den emission som påbörjades oktober 2022.
- Mars 2023 – Vopy antar ny strategisk inriktning baserat på en uppdaterad analys av marknadens framtida utveckling.
- April 2023 – Vopy och Niuton tecknar avsiktsförklaring avseende samarbete kring utveckling av banbrytande plattform för AI-drivna fonder.
- Maj 2023 – Vopy förvärvar 20% av Niuton, betalning sker delvis kontant, delvis med aktier i Vopy.
- Juni 2023 – Vopy saknar ca 7 MSEK för att uppnå tillräcklig finansiering av verksamheten under 2023. En riktad emission till utvalda investerare pågår i detta nu och beräknas vara slutförd under sommaren 2023.
- Det fortsatt osäkra världsläget har medfört en ökad försiktighet vilket återspeglas i kraftiga kostnadsänkningar och friställningar, Även bolagets uppdaterade verksamhetsstrategi har påverkats av en osäker omvärld.

Flerårsöversikt (Tkr)

Koncernen	2022	2021
Nettoomsättning	1 064	313
Resultat efter finansiella poster	-52 061	-50 692
Soliditet (%)	92,4	95,0
Balansomslutning	128 016	162 418
Medeltal antal anställda	9	7

Moderbolaget	2022	2021
Nettoomsättning	1 064	0
Resultat efter finansiella poster	-20 628	-157 508
Soliditet (%)	82,9	88,3
Balansomslutning	51 299	54 844
Medeltal antal anställda	7	4,5

Ägarförhållanden

De 10 största ägarna 2023-05-01	Ägarandel %
Julo AS	13,42
Front Ventures AB	12,51
Marlene Julo	8,19
Toman Invest AS	8,06
Treveta Invest AB	4,81
Alpcot AB	3,16
Sven Hattenhauer	3,16
Per Öberg	2,48
Abelco Investment Group AB	2,46
Dawood Family Trust	2,32
TOTALT	60,57%

Förändring av eget kapital

Koncernen	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Ack valuta-kursdiff	Annat eget kapital inkl årets resultat	Totalt
Belopp vid årets ingång	19 379 644	197 523 062	-985 944	-61 647 135	154 269 627
Nyemission	676 794	13 999 996			14 676 790
Emissionskostnader		0			0
Personaloptioner	61 558				61 558
Pågående nyemission		1 035 000			1 035 000
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska dotterföretag			340 791		340 791
Årets resultat				-52 080 968	-52 080 968
Belopp vid årets utgång	20 117 996	212 558 058	-645 153	-113 728 103	118 302 798

Moderbolaget	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Fond för utvecklings-utgifter	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Belopp vid årets ingång	19 379 644	434 589	3 945 026	196 439 916	-14 251 716	-157 507 637	48 439 822
Disposition enligt beslut vid årets årsstämma					-157 507 637	157 507 637	0
Nyemission	676 794	5 080 401					5 757 195
Emissionskostnader							0
Personaloptioner	61 558						61 558
Pågående nyemission				8 919 595			8 919 595
Utvecklingsutgifter			3 461 782		-3 461 782		0
Årets resultat						-28 128 152	-28 128 152
Belopp vid årets utgång	20 117 996	5 514 990	7 406 808	205 359 511	-175 221 135	-28 128 152	35 050 018

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår till förfogande stående vinstmedel (kronor):

Överkursfond	205 359 511
Balanserad vinst eller förlust	-175 221 135
Årets resultat	-28 128 152
Disponeras så att i ny räkning överföres	2 010 224

Koncernens och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalyser med noter.

Koncernens resultaträkning

	Not	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning		1 063 910	313 277
Aktiverat arbete för egen räkning		3 461 780	3 945 026
Övriga rörelseintäkter		22 394	10 191
		4 548 084	4 268 494
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter		-1 890 661	-1 955 579
Övriga externa kostnader	3	-14 327 642	-11 159 264
Personalkostnader	4	-13 614 957	-12 553 384
Avskrivningar och nedskrivningar av materiala och imateriella anläggningstillgångar		-26 275 811	-21 936 283
Övriga rörelsekostnader		-1 052 963	-5 102 713
		-57 162 034	-52 707 223
Rörelseresultat			
		-52 613 950	-48 438 729
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		952 942	988 309
Räntekostnader och liknande resultatposter		-399 727	-3 241 468
		553 215	-2 253 159
Resultat efter finansiella poster			
		-52 060 735	-50 691 888
Resultat före skatt			
		-52 060 735	-50 691 888
Årets resultat			
		-52 080 968	-50 691 888

Koncernens balansräkning

	Not	2022-12-31	2021-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten och liknande arbeten	6	34 808 240	30 713 262
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	7	450 000	600 000
Goodwill	14	82 731 685	108 857 545
		117 989 925	140 170 807
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andra långfristiga värdepappersinnehav	8	0	250 000
		0	250 000
Summa anläggningstillgångar		117 989 925	140 420 807
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		105 719	0
Aktuella skattefordringar		0	7 291
Övriga fordringar		4 432 536	2 922 460
		4 538 255	2 929 751
<i>Kassa och bank</i>			
		5 487 896	19 067 095
Summa omsättningstillgångar		10 026 151	21 996 846
SUMMA TILLGÅNGAR		128 016 076	162 417 653
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital		20 117 996	19 379 644
Övrigt tillskjutet kapital		150 265 770	197 523 062
Årets resultat		-52 080 968	-62 633 079
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		118 302 798	154 269 627
Innehav utan bestämmande inflytande		0	0
Summa eget kapital		118 302 798	154 269 627
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder		0	0
Summa långfristiga skulder		0	0
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		1 158 686	2 636 786
Aktuella skatteskulder		597 818	163 979
Övriga skulder		6 205 532	1 868 308
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		1 751 242	3 478 953
Summa kortfristiga skulder		9 713 278	8 148 026
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		128 016 076	162 417 653

Koncernens kassaflödesanalys

	Not	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat före finansiella poster		-52 080 968	-48 438 729
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m.	9	25 681 271	26 531 334
Erhållen ränta		952 942	988 309
Erlagd ränta		-399 727	-3 080 349
Betald skatt		420 897	156 688
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-25 425 585	-23 842 747
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändring av kortfristiga fordringar		-1 615 795	1 219 030
Förändring av kortfristiga skulder		1 131 414	6 594 444
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-25 909 966	-16 029 273
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	6	-4 094 929	-28 003 182
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	8	250 000	-250 000
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-3 844 929	-28 253 182
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		16 175 696	62 387 887
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		16 175 696	62 387 887
Årets kassaflöde		-13 579 199	18 105 432
Likvida medel vid årets början			
Likvida medel vid årets början		19 067 095	961 663
Likvida medel vid årets slut		5 487 896	19 067 095

Moderbolagets resultaträkning

	Not	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning		1 063 910	0
Aktiverat arbete för egen räkning		3 461 780	3 945 026
Övriga rörelseintäkter		22 394	10 191
		4 548 084	3 955 217
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror		-1 890 661	0
Övriga externa kostnader	3	-13 833 556	-13 429 762
Personalkostnader	4	-10 661 075	-9 764 978
Avskrivningar och nedskrivningar av materiala och imateriella anläggningstillgångar		-150 000	-150 000
Övriga rörelsekostnader		-73 916	-9 810
		-26 609 208	-23 354 550
Rörelseresultat		-22 061 124	-19 399 333
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag	5	-7 500 000	-136 077 462
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		1 669 306	846 452
Räntekostnader och liknande resultatposter		-236 335	-2 877 294
		-6 067 028	-138 108 304
Resultat efter finansiella poster		-28 128 152	-157 507 637
Resultat före skatt		-28 128 152	-157 507 637
Årets resultat		-28 128 152	-157 507 637

Moderbolagets balansräkning

	Not	2022-12-31	2021-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten och liknande arbeten	6	7 406 808	3 945 026
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	7	450 000	600 000
		7 856 808	4 545 026
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	10	26 189 728	4 832 379
Andra långfristiga värdepappersinnehav	8	0	250 000
		26 189 728	5 082 379
Summa anläggningstillgångar		34 046 536	9 627 405
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		105 719	
Fordringar hos koncernföretag		0	23 689 454
Övriga fordringar		4 432 521	2 898 450
		4 538 240	26 587 904
<i>Kassa och bank</i>		5 214 003	18 628 528
Summa omsättningstillgångar		9 752 243	45 216 432
SUMMA TILLGÅNGAR		43 798 779	54 843 837
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		20 117 996	19 379 644
Ej registrerat aktiekapital		6 546 990	434 590
Fond för utvecklingsutgifter		7 406 808	3 945 026
		34 071 794	23 759 260
<i>Fritt eget kapital</i>			
Övrigt fritt eget kapital		29 106 376	182 188 199
Årets resultat		-28 128 152	-157 507 637
		978 224	24 680 562
Summa eget kapital		35 050 018	48 439 822
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder		0	0
Summa långfristiga skulder		0	0
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		1 070 977	2 573 837
Aktuell skatteskuld		402 040	
Övriga skulder		5 524 504	1 868 308
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		1 751 240	1 961 871
Summa kortfristiga skulder		8 748 761	6 404 015
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		43 798 779	54 843 837

Moderbolagets kassaflödesanalys

	Not	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat före finansiella poster		-22 061 014	-19 399 333
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	9	211 558	798 556
Erhållen ränta		1 669 306	846 452
Erlagd ränta		-236 334	-2 877 294
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		-20 416 594	-20 631 619
Kassaflöde från förändring i rörelsekapital			
Förändring av kortfristiga fordringar		22 049 664	-27 633 644
Förändring av kortfristiga skulder		2 344 744	5 014 413
Kassaflöde från den löpande verksamheten		3 977 814	-43 250 850
Investeringsverksamheten			
Förvärv av dotterbolag			0
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-3 461 782	-1 220 172
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar		250 000	-250 000
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-3 211 782	-1 470 172
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		16 175 696	
Erhållna/lämnade koncernbidrag		-30 356 253	62 387 887
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-14 180 557	62 387 887
Årets kassaflöde		-13 414 525	17 666 865
Likvida medel vid årets början			
Likvida medel vid årets början		18 628 528	961 663
Likvida medel vid årets slut		5 214 003	18 628 528

Noter

Not 1 - Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen och koncernredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Koncernredovisning

Konsolideringsmetod

Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden. Detta innebär att förvärvade verksamheters identifierbara tillgångar och skulder redovisas till marknadsvärde enligt upprättad förvärvsanalys. Överstiger verksamhetens anskaffningsvärde det beräknade marknadsvärdet av de förväntade nettotillgångarna enligt förvärvsanalysen redovisas skillnaden som goodwill.

Transaktioner mellan koncernföretag

Koncerninterna fordringar och skulder samt transaktioner mellan koncernföretag liksom orealiserade vinster elimineras i sin helhet. Orealiserade förluster elimineras också såvida inte transaktionen motsvarar ett nedskrivningsbehov.

Förändring av internvinst under räkenskapsåret har eliminerats i koncernresultaträkningen.

Redovisningsprinciper för enskilda balansposter

Immateriella tillgångar

Företaget redovisar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, under förutsättningarna att kriterierna i BFNAR 2012:1 är uppfyllda.

Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	5 år
Koncessioner, patent, licenser, varumärken	5 år
Goodwill	5 år

Avskrivningsperiod för goodwill är beräknad utifrån den period som posten bedöms generera ekonomiska fördelar.

Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas utifrån anskaffningsvärdet. Instrumentet redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats eller på annat sätt upphört.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnader. Eventuella kapitaltillskott läggs till anskaffningsvärdet när de uppkommer.

Andra långfristiga värdepappersinnehav

Placeringar i värdepapper som är anskaffade med avsikt att innehas långsiktigt har redovisats till sina anskaffningsvärden. Varje balansdag görs bedömning om eventuellt nedskrivningsbehov.

Kundfordringar/kortfristiga fordringar

Kundfordringar och kortfristiga fordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

Nedskrivningsprövning av finansiella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns indikationer på nedskrivningsbehov av någon av de finansiella anläggningstillgångarna.

Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående och prövas individuellt.

Inkomstskatter

Total skatt utgörs av aktuell skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen.

Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar netto redovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstads. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

På grund av sambandet mellan redovisning och beskattning särredovisas inte den uppskjutna skatteskulden som är hänförlig till obeskattade reserver.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Aktierelaterade ersättningar

Koncernen har en aktierelaterad ersättningsplan där koncernen erhåller tjänster från anställda och som vederlag utger Vopy AB (publ) eget kapitalinstrument i form av aktieoptioner till de anställda. Det totala belopp som ska kostnadsföras redovisas i resultaträkningen som en personalkostnad och i eget kapital i posten Övrigt tillskjutet kapital, fördelat över intjänandeperioden. När en bedömning ändras för hur många eget kapitalinstrument som kommer att tjänas in, redovisas denna avvikelse i resultaträkningen i den period den ändrade bedömningen görs. De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen

av aktieoptioner redovisas som en personalkostnad och en skuld. Efterföljande omvärderingar redovisas i resultaträkningen.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar.

Likvida medel

Som likvida medel klassificerar företaget, förutom kassamedel, disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut samt kortfristiga likvida placeringar som är noterade på en marknadsplats och har en kortare löptid än tre månader från anskaffningstidpunkten. Förändringar i spärrade medel redovisas i investeringsverksamheten.

Nyckeltalsdefinitioner

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.

Soliditet (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

Not 2 - Uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och bedömningar är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande omständigheter anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet. Inga väsentliga källor till osäkerhet i uppskattningar och antaganden på balansdagen bedöms kunna innebära en betydande risk för en väsentlig justering av redovisade värden för tillgångar och skulder under nästa redovisningsår.

Värderingen av Goodwill baseras även på bedömningar och uppskattningar av ledningen i vad gäller indikationer på nedskrivningsbehov. Vid indikationer på att nedskrivningsbehov föreligger upprättar ledningen ett nedskrivningstest. Vid utgången av 2022 förelåg inga sådana indikationer.

Värderingen av aktiverade utvecklingskostnader är beroende av ledningens bedömningar och uppskattningar. Vilka kostnader som ska aktiveras är beroende av ledningens bedömningar om villkoren för aktivering har uppfyllts. Värderingen av totalt belopp som aktiverats är beroende av ledningens bedömning av när tillgången är färdig att tas i bruk och ledningens uppskattning av att den framtida intjänningen minst motsvarar den tillgång som redovisas.

Not 3 - Arvode till revisorer

Koncernen

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

	2022	2021
PricewaterhouseCoopers AB		
Revisionsuppdrag	788 276	259 246
Övriga tjänster	150 000	120 000
	938 276	379 246
Blom & Fossan		
Revisionsuppdrag	0	35 000
Skatterådgivning	0	11 600
	0	46 600

Moderbolaget

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

	2022	2021
PricewaterhouseCoopers AB		
Revisionsuppdrag	398 513	259 246
Övriga tjänster	150 000	120 000
	548 513	379 246

Not 4 - Anställda och personalkostnader

Koncernen	2022	2021
Medeltal anställda	9	7
	9	7
Löner och andra ersättningar		
Styrelse och verkställande direktör	1 068 750	1 453 814
Övriga anställda	8 453 070	5 499 165
	9 521 820	6 952 979
Sociala kostnader		
Pensionskostnader för styrelse och verkställande direktör	179 958	161 458
Pensionskostnader för övriga anställda	935 033	637 028
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	2 898 826	1 802 009
	4 013 817	2 600 495
Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader	13 535 637	9 553 474

Moderbolaget	2022	2021
Medeltal anställda	7	4,5
	7	4,5
Löner och andra ersättningar		
Styrelse och verkställande direktör	2 508 750	1 453 814
Övriga anställda	4 732 928	2 837 856
	7 241 678	4 291 670
Sociala kostnader		
Pensionskostnader för styrelse och verkställande direktör	179 958	161 458
Pensionskostnader för övriga anställda	774 319	535 392
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	2 081 146	1 363 232
	3 035 423	2 060 082
Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader	10 277 101	6 351 752

Not 5 - Resultat från andelar i koncernföretag

Moderbolaget	2022	2021
Resultat vid avyttringar	0	-5 093 557
Nedskrivningar	-7 500 000	-130 983 905
	-7 500 000	-136 077 462

Not 6 - Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbete

Koncernen	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	30 713 262	0
Inköp	4 094 978	30 713 262
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	34 808 240	30 713 262
Utgående redovisat värde	34 808 240	30 713 262

Moderbolaget	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	3 945 026	0
Inköp	3 461 782	3 945 026
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	7 406 808	3 945 026
Utgående redovisat värde	7 406 808	3 945 026

Not 7 - Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter

Koncernen	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	750 000	750 000
Inköp		0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	750 000	750 000
Ingående avskrivningar	-150 000	0
Årets avskrivningar	-150 000	-150 000
Utgående ackumulerade avskrivningar	-300 000	-150 000
Utgående redovisat värde	450 000	600 000

Moderbolaget	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	750 000	750 000
Inköp		0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	750 000	750 000
Ingående avskrivningar	-150 000	0
Årets avskrivningar	-150 000	-150 000
Utgående ackumulerade avskrivningar	-300 000	-150 000
Utgående redovisat värde	450 000	600 000

Not 8 - Andra långfristiga värdepappersinnehav

Koncernen	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	250 000	
Inköp		250 000
Försäljningar	-250 000	
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	0	250 000

Utgående redovisat värde	0	250 000
---------------------------------	----------	----------------

Moderbolaget	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	250 000	
Inköp		250 000
Försäljningar	-250 000	
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	0	250 000

Utgående redovisat värde	0	250 000
---------------------------------	----------	----------------

Not 9 - Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet

Koncernen	2022-12-31	2021-12-31
Avskrivningar	26 275 811	21 936 283
Personaloptioner	61 558	648 556
Förlust vid avyttring av dotterbolag	0	5 093 557
Omräkningsdifferens	22 324	-1 147 062
Kursvinster/Kursförluster	-678 422	0
	25 681 271	26 531 334

Moderbolaget	2022-12-31	2021-12-31
Avskrivningar	150 000	150 000
Personaloptioner	61 558	648 556
	211 558	798 556

Not 10 - Andelar i koncernföretag

Moderbolaget	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	135 816 284	23 000 000
Inköp	0	135 816 284
Försäljningar	0	-23 000 000
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	135 816 284	135 816 284

Ingående nedskrivningar	-130 983 905	-22 200 000
Återförda nedskrivningar	28 857 349	22 200 000
Årets avskrivningar	-7 500 000	-130 983 905
Utgående ackumulerade avskrivningar	-109 626 556	-130 983 905

Utgående redovisat värde	26 189 728	4 832 379
---------------------------------	-------------------	------------------

Not 11 - Antal aktier och kvotvärde

Moderbolaget	Totalt antal aktier per 2022-12-31	Kvotvärde
Antal A-aktier	201 179 963	0,10

Not 12 - Disposition av vinst eller förlust

Moderbolaget

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

Överkursfond	205 359 511
Balanserad vinst eller förlust	-175 221 135
Årets resultat	-28 128 152
	2 010 224

Disponeras så att i ny räkning överföres

Not 13 - Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

- Februari 2023 - Vopy tecknar strategiskt avtal med Antworks Money Group i syfte att etablera en embedded finance plattform för den indiska marknaden.
- Februari 2023 - Vopy erhöll 12,3 MSEK som resultat av den emission som påbörjades oktober 2022.
- Mars 2023 – Vopy antar ny strategisk inriktning baserat på en uppdaterad analys av marknads framtida utveckling.
- April 2023 – Vopy och Niuton tecknar avsiktsförklaring avseende samarbete kring utveckling av banbrytande plattform för AI-drivna fonder.
- Maj 2023 – Vopy förvärfvar 20% av Niuton, betalning sker delvis kontant, delvis med aktier i Vopy.
- Juni 2023 – Vopy saknar ca 7 MSEK för att uppnå tillräcklig finansiering av verksamheten under 2023. En riktad emission till utvalda investerare pågår i detta nu och beräknas vara slutförd under sommaren 2023.
- Det fortsatt osäkra världsläget har medfört en ökad försiktighet vilket återspeglas i kraftiga kostnadssänkningar och friställningar, Även bolagets uppdaterade verksamhetsstrategi har påverkats av en osäker omvärld.

Not 14 - Goodwill

Koncernen	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	108 857 545	0
Förvärv under året	0	130 629 054
Årets avskrivning på goodwill	-26 125 860	-21 771 509
	82 731 685	108 857 545

Not 15 - Transaktioner med närstående

Såsom närstående betraktas ledamöterna i moderbolagets styrelse, koncernens ledande befattningshavare samt nära familjemedlemmar till dessa personer. Som närstående betraktas även företag där en betydande andel av rösterna direkt eller indirekt innehas av tidigare nämnda personer eller företag där dessa kan utöva ett betydande inflytande. Alla transaktioner med närstående sker på marknads-mässiga villkor.

Front Ventures AB

Front Ventures AB har under 2022 fakturerat ett konsultarvode om 16 656 kr.

Sven Hattenhauer, arbetande styrelseordförande

Utöver sin roll som styrelseordförande har Sven Hattenhauer utfört ett löpande operativt arbete åt Vopy avseende IR, sälj- och marknadskommunikation till ett totalt arvode om 2 017 071 kr under 2022.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Års- och koncernredovisning (K3), respektive god redovisningssed Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför. Koncernens resultat- och balansräkningar kommer att föreläggas årsstämman för fastställelse.

Stockholm den dag som framgår av vår elektroniska underskrift.

Johan Lund
Ordförande

Sven-Erik Hattenhauer

Tommy Sunesson

Gunnar Bylund

Sven-Erik Hattenhauer
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den dag som framgår av vår elektroniska underskrift.
PricewaterhouseCoopers AB

Johan Engstam
Auktoriserad revisor

vopy 

E-post: ir@vopy.com
Vasagatan 10
111 20 STOCKHOLM
vopy.com

“It’s about financial inclusion”